

＞ 事務所創業期で新規顧問先獲得に興味のある皆さま・勤務税理士の皆さまへ

新規顧問先の獲得と 収益拡大戦略

高付加価値事務所になるために、
開業5年でなすべきこと



開業奮闘記～パネルディスカッション～

コーディネーター
大井 敏生

パネリスト



井上雅登



藤田正男



山中朋文

日程

平成 27 年 9 月 11 日(金) 18:00～20:00

会場

TKC首都圏西SCGサービスセンター 研修室
〒162-8585
東京都新宿区揚場町2-1 軽子坂MNビル2F

参加費

この案内をお持ちの方は無料でご招待します！

連絡先

TKC首都圏西SCGサービスセンター
TEL: 03-3267-2951 (担当: 栗原、辻田)

参加いただいた
皆さまにプレゼント



中小企業が何をしなければ
ならないかに焦点を当てた、
会計事務所による
指導用テキストです。

会計事務所経営セミナー 申込書

FAX: 03-3267-8561

TKC首都圏西SCGサービスセンター 栗原、辻田 行

下記にご記入のうえ、お気軽にFAXをお願いいたします。

貴事務所名			
フリガナ		お申込区分	所長・勤務税理士・他()
お名前		E - Mail	
ご住所	〒		
電話番号		FAX番号	
メモ欄 お知り合いのTKC会員や 要望事項をご記入ください。			

アンケート

(貴事務所の関心事を教えてください。)

開業時の準備と注意点について
新規関与先の拡大手法について
金融機関との連携について
事務所の差別化戦略について
職員採用時のポイント
事務所体制構築のポイント
マイナンバー制度への対応について
その他()

<お問い合わせ>

TKC首都圏西SCGサービスセンター

TEL: 03-3267-2951

担当: 栗原、辻田